

Programblad

10 stk. lokale eiendomsmesser i Norge



Skann QR-koden,



og meld din interesse



BOLIG²⁰₂₇

Still ut på BOLIG2027

Som utstillere på eiendomsmessen Bolig2027 møter dere borettslag og sameier i lokalsamfunnene rundt om i landet der dere ønsker økt markedsføring og salg.



+46 510-220 95



info@marknadsrespons.se



www.bolig-no.events

2027 arrangeres messen for ellefte gang i Norge. I Sverige har vi minst 25 års erfaring. Vi håper at du velger å delta på en eller flere av de 10 eiendomsmessene som inngår i årets program!

Bolig2027 arrangeres på 10 ulike datoer og steder. På hvert arrangement møter representanter for 30-50 borettslag og sameier. Gjennomsnittlig representerer hver av disse 50-100 boenheter, slik at det tilgjengelige markedet på hvert arrangement tilsvarer 1500-5000 boenheter.

Våre eiendomsmesser foregår vanligvis på kveldstid på hverdager. Det er lett å delta, de er tidseffektive og relativt rimelige. Alle besøkende er personlig invitert, slik at vi vet at dere som utstillere treffer akkurat riktig målgruppe. Vi øker antallet invitasjoner og vi fortsetter å arbeide for å tilby våre besøkende et variert og interessant innhold.

Også i år inviteres de besøkende til utstilling, foredrag og middag for å tilrettelegge for mest mulig kontakt mellom utstillere og besøkende.

MØT BORETTSLAG, SAMEIER OG EIENDOMSEIERE

Målgruppen som inviteres, er styremedlemmer i:

- Borettslag
- Sameier
- Boligaksjeselskap og eiendomseiere

VÅRE EVENTS

Bolig2027 arrangeres på sentralt beliggende konferansehotell. Utstillingsarealet er vanligvis 200-300 kvm, og i tillegg benytter vi en eller to forelesningssaler hvor kveldens foredrag finner sted.

Messene gjennomføres i tidsrommet kl 16 - 19.

FORMÅL

Bolig2027 arrangeres med to formål for utstillere:

1. Å gi utstillere en god markedsplattform for å styrke sin merkevare.
2. Å gi utstillere mulighet til økt salg og lønnsomhet ved å møte flere mulige kunder rundt om i landet.

Vår ambisjon er større enn bare å kjøre rundt i Norge og informere. Vår ambisjon er å skape forretning for våre kunder!



Å delta som utstillter og foreleser på Bolig2027

Som utstillter på Bolig2027 vil dere oppleve å komme til dekket bord. Marknadsrespons står for alt forberedende arbeid. Marknadsrespons har verter og vertinner på plass som legger til rette og hilser besøkende velkommen.

Hvis du ønsker å gjøre mest mulig av utdeltagelsen, har dere anledning til å holde et foredrag på inntil 25 minutter. Foredrag holdes i eget rom adskilt fra messehallen.

Utstillere kan møte opp en halv time før messen åpner for besøkere. Hver utstillter disponerer et område på omtrent 2,5 x 2,5 meter med et ferdig oppsatt bord og tilgang til strøm. Vi anbefaler utstillere å ta med 2-3 roll-ups eller en skjermvegg som kan plasseres bak bordet for best mulig synlighet. Bordet benyttes til brosjyrer, demonstrasjonsmateriell med mer etter utstillers ønske. I løpet av kvelden ming-

ler besøkende på messen, og de har muligheten til å lytte til en rekke presentasjoner. Som utstillter kan dere også velge å holde en presentasjon på inntil 25 minutter for ytterligere eksponering og markedsføring. Les mer om muligheten til å være foredragsholder på neste side. Før messen får dere tilsendt navnelister med kontaktinformasjon til påmeldte besøkere.

Et foredrag er spesielt egnet for de som har et produkt eller en tjeneste som må beskrives mer detaljert enn det som er mulig i et messemiljø. Et godt foredrag gir dere garantert flere kundeoppdrag å jobbe med etter messen. Muligheten til å holde foredrag er en tilleggs-tjeneste med egen pris. Erfaringen tilsier at effekten er meget god for de utstillere som velger å holde foredrag i tillegg til å stille ut.

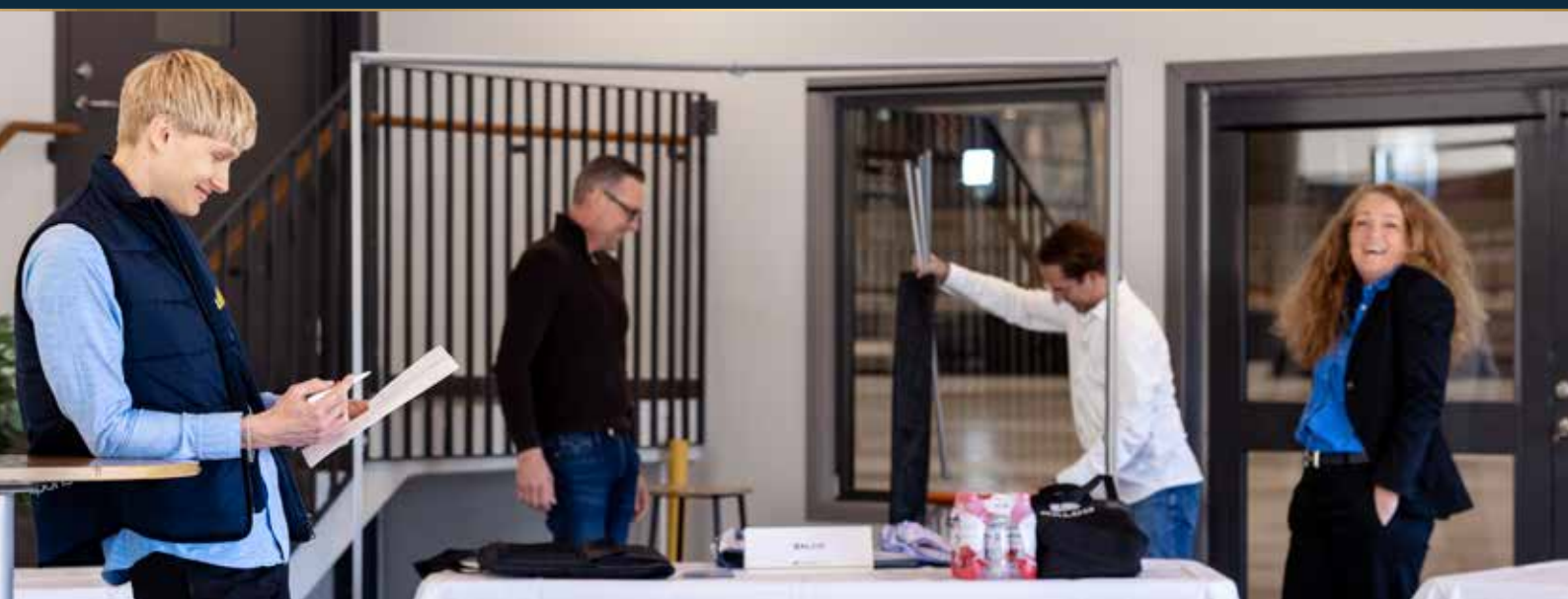
Programmet og foredragenes rekkefølge bestemmes av vår prosjektleder med hensyn til utstillernes ønsker og en god balanse i programmet.

Bolig2027 er gratis for våre besøkende.

PRIS

Prisen for en utstillingsplass en kveld er 11 000 - 13 000 NOK. Hvis dere også ønsker å holde et foredrag på inntil 25 minutter, er totalprisen per kveld 17 500 - 21 500 NOK inkludert utstillerplassen.

Alle priser eks MVA. Faktura sendes 14 dager før hver messe med 30 dagers betalingsfrist. Se prislisten vår lenger frem i brosjyren for den aktuelle messen.





VÅRE FORARBEIDER

Forberedelsene til Bolig2027 starter i mai/juni 2026, da setter vi opp programmet og bestiller de lokalene som skal brukes. I løpet av høsten sender vi ut denne brosjyren til eksisterende kunder og til selskaper som vi gjerne vil ha som utstillere i 2027.

Seks uker før hver messe er det deadline for nye kunder, da trykker vi invitasjonene. I invitasjonen presenteres selskapene som er utstillere og programmet for kvelden med foredrag og varighet.

Fire uker før messen begynner vi å invitere besøkende. Dette gjøres med invitasjoner som sendes med e-post, sms og brev til alle i målgruppen. Besøkende kan melde seg på messen på nettsiden vår, eller ved å sende oss en e-post eller ringe oss. En uke før messen sender vi en sms-påminnelse til alle som ikke har registrert seg, og ber dem om å gjøre det.

Vi tar imot påmeldinger frem til dagen før hver messe. Da lager vi en deltakerliste over påmeldte besøkende som sendes på e-post til dere.

GJENNOMFØRING

Våre verter og vertinner ordner med utstillerbord, kontrollerer lyd, belysning, ventilasjon og andre forberedelser i god tid før messen begynner.



En time før åpningen står en utstillingsplass klar for dere, og dere kan gjøre deres egne forberedelser. Messen åpner kl 16. Våre verter og vertinner tar imot besøkende og hilser velkommen. Utstillingskataloger og navneskilt deles ut.

I løpet av kvelden holdes foredrag i egne forelesningssaler. Dere kan være en av de som holder foredrag. Våre besøkende lytter til de foredragene som interesserer dem og mingler på messen.

I løpet av kvelden blir det servert mat og drikke for både utstillere og besøkere.

« SIDEN 1999

Siden oppstarten i 1999 har vi gjennomført over 1500 vellykkede eiendomsmesser. Vi vet hvordan man tiltrekker mange besøkende og hvordan man gjennomfører verdifulle arrangementer med denne målgruppen.

OPPFØLGING

Det kanskje viktigste arbeidet er å følge opp kontakter i etterkant. Av den grunn vil dere bli tilsendt lister over deltakere med navn, adresse og telefonnummer. Det fremgår også hvilket bo-rettslag /sameie de representerer.

Det er viktig for oss at dere gjør god forretning ved å delta på messene.

BESØK OSS

Hvis du ikke har deltatt på våre eiendomsmesser tidligere, er du velkommen til å besøke oss når som helst for å få mer informasjon. På vår hjemmeside finner dere tider og steder for de messene som er nærmest i tid, se **www.bolig-no.events**

Vi finnes også i Sverige og Finland! Les mer på:
www.fastighet.events
www.kiinteisto.events

EGNE ARRANGEMENTER

Vi vet at mange firmaer organiserer sine egne arrangementer, noen ganger på egen hånd noen ganger sammen med partnere.

Fordelene med våre arrangementer er bredden, synergier gjennom de andre utstillerne, våre profesjonelle invitasjoner, prosedyrer og vår gjestfrihet. Det vil være enkelt og effektivt for deg å delta. Du får mange besøkende per krone.





Program 2027

Bolig2027 arrangeres på 10 ulike datoer og steder.

Vi håper at du velger å delta på en eller flere av de eiendomsmessene som inngår i årets program!

Målgrupper

Målgruppen som inviteres, er styremedlemmer i borettslag, sameier og boligaksjeselskap.

På hvert arrangement møter representanter for 30-50 borettslag og sameier. På våre messer har du tid til å ta hånd om alle besøkende på en god måte. De føler seg involvert og verdsatt, og du rekker å møte alle som er oppriktig interessert og bygge en innledende relasjon.

Huseiere fra følgende geografiske områder inviteres til de aktuelle messene.

Nr	Dato	By	Utstillere	Foreleser	Deadline
1	10. februar	Fredrikstad Quality Hotel Fredrikstad	13 000 kr	21 000 kr	11. desember
2	11. februar	Oslo Meet Ullevaal	14 000 kr	23 000 kr	11. desember
3	24. februar	Bergen Scandic Ørnen	13 000 kr	21 000 kr	8.januar
4	25. februar	Trondheim Scandic Lerkendal	13 000 kr	21 000 kr	8. januar
5	28. april	Sandefjord Scandic Park Sandefjord	13 000 kr	21 000 kr	12. mars
6	29. april	Drammen Scandic Ambassadeur	13 000 kr	21 000 kr	12. mars
7	29. september	Larvik Quality Hotel Grand Larvik	12 000 kr	19 000 kr	13. august
8	30. september	Sandvika Thon Hotel Oslofjord	13 000 kr	21 000 kr	13. august
9	26. oktober	Kristiansand Clarion Hotel Ernst	13 000 kr	21 000 kr	10. september
10	27. oktober	Stavanger Clarion Hotel Stavanger	13 000 kr	21 000 kr	10. september

Nr	By	Målgrupp
1	Fredrikstad	Fredrikstad, Sarpsborg, Råde, Moss og Halden
2	Oslo	Oslo, Lørenskog og Lillestrøm
3	Bergen	Bergen, Austevoll, Askøy, Melhus, Midtre Gauldal, Osterøy, Bjørnafjorden og Øygården
4	Trondheim	Trondheim, Malvik, Stjørdal, Skaun og Selbu
5	Sandefjord	Sandefjord og Tønsberg
6	Drammen	Drammen og Lier
7	Larvik	Larvik, Porsgrunn og Skien
8	Sandvika	Bærum, Hole og Asker
9	Kristiansand	Kristiansand og Lillesand
10	Stavanger	Stavanger, Sandnes, Randaberg, Time, Sola og Klepp



Hos Balco setter vi stor pris på samarbeidet med Markedsrespons og ser messene deres som en svært god møteplass. Messene gir oss verdifulle kontakter med borettslag og sameier, samt en mulighet til å vise hvordan vi kan bidra med smarte, trygge og bærekraftige balkongløsninger.

– Kåre Teigen, Balco



Boligmessene er en hyggelig arena hvor vi møter vår største målgruppe for våre adgangssystemer med porttelefon. Det er stor interesse for våre systemer og det er imponerende hvor detaljorientert brukerne som besøker oss er. Arrangementene er profesjonelt gjennomført og vi ser frem til kommende messer.

– Anders Møller, StepLock

Bedrifter som har vært med tidligere:



Bestill din plass på messen!

Vil du bestille plass på Boligt2027, eller har du spørsmål og noe du lurer på? **Ta kontakt med meg:**

Carl Petersson



carl.petersson@marknadsrespons.se
+46 510 - 44 08 01 / +46 735 - 68 72 03



8 gode grunner til å bli med:

1. Personlige møter danner grunnlaget

Den personlige kontakten er viktig for å komme i gang med forretningsprosessen. På Bolig2027 har dine potensielle kunder fått et ansikt og en personlig kontakt. Dette letter salgssamtalen i etterkant og fremtidig dialog.

2. Kundene kommer til deg

Her kommer besøkere til leverandørene i stedet for omvendt. En stor andel av besøkene er på utkikk etter nye leverandører.

3. Nøytralt marked

Bolig2027 er et møte på nøytral mark. Det at selgere og kjøpere er på plass samtidig, fører til godt overblikk for alle parter.

4. Toveis kommunikasjon

Bolig2027 fungerer som et forum, da det er like mye kjøperens marked som selgerens.

5. Lav kostnad per kontakt

Bolig2027 tilbyr effektivt personlig salg. En godt forberedt selger kan få opptil ti ganger flere kundekontakter enn ved konvensjonelt salgsarbeid.

6. Høy kvalitet på kontakter

De som går på messen, både utstillere og besøkende, har gode grunner for å være der, og de har vanligvis et klart mål med sin deltakelse.

7. Bolig2027 kan kombineres med andre markedsaktiviteter

Med riktig planlegging vil messen være et godt utgangspunkt for nye kampanjer og nye markeder.

8. Bolig2027 viser hvem du er

Deltakelse i Bolig2027 kan være en viktig del av din posisjonering. Ved å delta viser du hva din bedrift står for. Bolig2027 gir også medarbeidere økt kjennskap til bransjen ved personlige kontakter, messer og forelesninger.



marknadsrespons

Arrangør: Marknadsrespons AB, Fabriksgatan 4, SE-531 60 Lidköping
+46 510 - 220 95 • www.marknadsrespons.se